

"לירן אנד נטוורק" מליקווד בדרכו לארץ!



ש . אייזן

מה עושה יהודי שמחפש עבודה? תלוי. אם הוא גר בכל עיר רגילה בעולם איך הוא שולח קורות חיים לכאן ולשם, וכוסס צפוניים בבית עד להגעת התשובה. אך אם הוא גר בליקווד, הוא פשוט מצטרף מידי יום לכמה שעות לימוד בכולל "לירן אנד נטוורק". כך נוהג גם מי שגר במונסי, ובעוד ערים בעולם בהן כבר נוסדה המסגרת החדשה.

"לירן אנד נטוורק" מה הוא?

מדובר בתוכנית ייחודית שנוסדה ע"י הר"ר דוד הוניג שליט"א. תושב ליקווד, בוגר הישיבות הקדושות 'כנסת חזקיהו כפר חסידים' וישיבת ליקווד ('בני אם. גי.'). בעגה המקומית - ראשי תיבות של 'בית מדרש גבוה' מייסודו של מרן הגר"א קוטלר זצוק"ל).

נפתח בסיפור שיעניק תמונה ל"במה דברים אמורים":

במשך שנים חקר מחנך חשוב בארה"ב את תהליך הקניית הקריאה לילדים. במהלך מחקרו הגיע למסקנה מדהימה: רוב קשיי הקריאה נובעים מנקודה מסוימת שקשורה בדרך של הקניית הקריאה. לדעתו ניתן לגרום למהפך בתחום - וזאת בלא לגרום למהפכה בצורת הקניית הקריאה! בשנים האחרונות רוויי השוק באין ספור שיטות חדשות להקניית הקריאה, אך המחנך הוותיק מעדיף להיצמד לשיטה הישנה אך בהדגשה שונה. הוא התהלך עם הרעיון שלו ולא ידע כיצד להוציא את הדברים לפועל.

נכון, הוא יכול להדפיס ספר להוראת הקריאה, אך מה יגרום לאנשים להבין שהפעם לא מדובר בסתם "עוד ספר"? ושאלה קטנה ומציקה נוספת: אדם ששקוע בחינוך ולא בביונס, מניין יהיו לו הכלים לגיוס המימון העצום שספר כזה דורש? איך יפתח קשרים לשיווק נכון ברחבי ארץ האפשרויות הבלתי מוגבלות?

כמחנך, היו שעות הערב שלו פנויות. הוא

הצטרף ללימוד בכולל, ועד מהרה שמע שסידרו לו פגישה עם ארגון "תורה ומסורה" שמעוניין לשמוע על הרעיון שלו. 'תורה ומסורה' היא המקבילה האמריקאית ל'חינוך העצמאי' בישראל אך בהבדל אחד: לומדים שם כפול ילדים מאשר בכל מוסדות החינוך העצמאי בארץ! קיצורו של דבר: המחנך חתם עם ארגון הענק על שותפות בהוצאת הספר - ומעתה הוא יודע שהרעיון שלו יקבל את הבמה הרצויה.

בתור מחנך - שראשו שקוע בחינוך ולא בקשרים ויזמות - לא היה לו סיכוי להגיע לכזה הישג. הצטרפותו לתוכנית היא זו שפתחה בפניו את שערי הענק, שבסייעתא דשמיא תיתן לו בעתיד את ישוב הדעת להמשיך ולהשקיע את המיטב שבו בחינוך ילדי ישראל.



הכל התחיל עם המשבר הכלכלי שפקד (ופוקד) את ארה"ב. ביום בהיר מצא את עצמו הר"ר דוד הוניג שליט"א במרוץ עיקש להצלת עסקיו. בתקופה הראשונה הרגיש כ"מסכן" שחרב עליו עולמו, אך אט אט הבין שהוא לא היחיד במערכה אלא בכחינת "צרת רבים חצי נחמה". אם אני לא יחיד - אז למה לי להיות לבד? תהה בקול.

ניגש אל הגאון רבי מלכיאל קוטלר שליט"א, ראש ישיבת ליקווד, ותיאר בפניו את מצבם של לא מעט מתושבי המקום. עסקיהם נפלו והם לא מוצאים לעצמם מקום. קשה להם להיכנס ללמוד בישיבה, הם יותר מבוגרים מרוב הלומדים שם ולא כל כך מוצאים את עצמם. ר' דוד לא בא לרטון, אלא להציג רעיון מקורי שעלה במוחו... הנהרה שנחה על פניו של ראש הישיבה למשמע הדברים, ההתלהבות בה חיוק אותו, דחפו אותו לצאת לדרך הארוכה.

כבד החזון בו נחון, הקים סוג של כולל ערב אשר שעות הלימוד בו הן בין 7-5. מידי יום התכנסו בו תושבים מליקווד שנפגעו מהמשבר הכלכלי, והשקיעו את יגונם

פשוט "מסדר את הראש". יש לך סדר לימוד - אתה חוזר להיות "מענטש!" ואני רוצה להדגיש נקודה נוספת: לא יאומן כי יוספר כיצד עצם הלימוד מעניק לך אומץ לרעיון הבא שאתה רוצה לממש. הגמרא מעניקה לך ביטחון עצמי עימו תוכל להצליח!

"חשבת לי לעצמי: אם הדבר הזה טוב לי - אז למה שהוא לא יהיה טוב עבור כולם? ואכן, בסייעתא דשמיא רבים קיימו אצלנו את המצווה של "מחזיר גרושתו" - ואני מתכוון לתורה הקדושה עליה אמרו חז"ל "אל תקרי מורשה אלא מאורסה"...

"שואלים אותי לא פעם "כמה אנשים נעזרו על ידך?" אני מסרב להשיב על השאלה מסיבה פשוטה: אנחנו לא "לשכת עבודה", ההצלחה שלנו היא לא מחמת שפלוני (או מאה ואלף "פלונני") מצאו עבודה. ההצלחה שלנו היא עצם יצירת "מקום" בו יהודי יכול להיכנס וללמוד סוגיה או לשמוע שיחת חיווק. הוספנו גם שיעורי דף היומי, שיעורי שמירת הלשון וכדו' כדי לספק את הרצונות של כל המשתתפים. ההצלחה שלנו היא יצירת מקום בו כל אחד ואחד יכול להרגיש "היימיש" וממילא להתחזק.

"המסגרת נפתחה אמנם לקבוצה של מחפשי עבודה, אך היא לא מצמצמת רק עבורם. כיום פוקדים את המקום אנשים שמסודרים בעבודה, אך חשים שכאן "המקום" שלהם. הלב שלהם נמשך לכאן.

כ"תורתך שעשועי". לאחר הלימוד החלו לדון במצב הקשה, תוך כדי שמתחילים לצרף פתרונות שונים. ובשתי מילים זהו בעצם הרעיון: קביעת סדר לימוד רציני, ולאחריו ניסיון לחלק את המשתתפים, כל אחד בתחומו.

"לנו, בוגרי הישיבות הקדושות" משחזר ר' דוד "אין השכלה גבוהה וכדו', ומי שמתפרנס אך טבעי שיעשה זאת בתחומים עצמאיים כמו נדל"ן ומניות. ברגע שהכלכלה קרסה מצאו אנשים אלו את עצמם בלא כלום. מלבד זאת היו פיטורים המוניים בחברות רבות במשק האמריקאי, וגם בעלי מקצועות מצאו את עצמם ללא עבודה. למעשה, המצב שלהם היה עוד יותר קשה, מכיוון שהראש שלהם התרגל לכיוון אחד, למקצוע אחד."

שאלה: כיצד עלה הרעיון ליצור "סדר לימוד" עבור מחפשי העבודה? כיצד זה משתלב בכל העניין?

"לי אישית היו לפני המשבר סדרי לימוד בבקרים - והתכונתי להוסיף עוד אחרי הצהריים - עד שהגיעה הנפילה הכלכלית. הייתי מבולבל, ונתון כל כולי בניסיונות להצלה. ניסיתי בכל מיני כיוונים, דחפתי לפה ודחפתי לשם. לא אגזים אם אומר שממש לא ידעתי מתי זה יום ומתי זה לילה... הראש היה מבולבל.

"כל זה היה עד שחזרתי לסדר הלימוד. משחזרתי לסדר הלימוד הרגשתי כיצד הלימוד

Learn Network **כולל**

בני תורה GEARED FOR

- Accommodating those who need a later afternoon schedule
- Transitioning from full-time learning into the business world
- Business owners looking to expand their businesses and capabilities
- Those currently looking to expand between jobs

סדר 5:00-7:00
Tuesdays: Networking 7:00 after 7pm daily
NEW!! Mincha at 7pm daily

ROUNDTABLE NETWORKING:
TUESDAY JULY 5, 2011

BOARD MEMBERS:
R' JONATHAN BEREN
R' YITZCHAK DEUTSCH
R' ZEV DUNNER
DR. DAVID FRIEDMAN
R' SACHA GREENWALD
R' AVROHOM LEFKOWITZ
R' ABE PINZER
R' ABYEH SPIELMAN
R' GEDALYA WEINBERGER

AFFILIATED PARTNERS:
PCS

תחומיה



עם הרב דוד בן פזי ליד בנין הכולל בפתח תקוה



ראש כולל יעקב צבי רובין

“אך אני יכול לציין לדוגמא את התגייסותו המיידית לנושא של הרב שמואל גרינברג שיחי, סגן ראש עיריית בית שמש. הוא קלט במהירות את הפוטנציאל האדיר שגלום בעניין, והבטיח להעמיד לעזרתנו עזרה ככל שידרש”.

במהלך הסירור בעיר פתח תקוה הגיע ר' דוד לכולל "דרכי משה" - בהנהלת הרה"ג דוד בן פזי שליט"א - השוכן בבית כנסת "חוג חתם סופר". בכניסה לבנין פוגש ר' דוד יהודי יקר ונקשרת ביניהם שיחה ערה. כאשר שומע ר' דוד את שמו של האיש הוא צוהל לקראתו: הרי האחיין שלכם, הגאון רבי דוד קולדצקי שליט"א, הוא ראש חבורה אצלנו! הוא שולף מתיקו האישי תמונה בה נראה האחיין לומד בחברותא עם ר' דוד הוניג עצמו... ראש חבורה נוסף בכולל הינו הגאון רבי שלמה פער שליט"א. הסירור בפתח תקוה הסתיים בצילום מרגש על ידי הבית שהוכן בעיר לסבא קדישא, מרן החפץ חיים זי"ע.

שאלה: ר' דוד! אין זה סוד שעל מנת לצלוח את הקשיים שעומדים בפני כל רעיון חדש, זקוקים לאנרגיות אין סופיות - מנין שואבים את הכוחות?

“זו שאלה נכונה מאוד, כי לפני שהדבר מצליח אתה שומע מכל מי שסביבך עד כמה הרעיון מנותק מהמציאות וחסר סיכוי... מה שנדרש ממך זה להתייצב בכוחות עילאיים ולהאמין שבסופה של הדרך כולם יראו את מה שאתה רואה עכשיו. במקרה שלי הקדשתי את כל התועלת שתצמח מהכולל לרפואתו של מורי ורבי הגאון רבי דוד יצחק בן מרים מן שליט"א, ישלח ד' דבר וירפאהו בזכות כל התורה שצומחת במקום, בזכות החיזוק ובזכות הצלת משפחות כה רבות. זה מה שנתן לי את הכוח להקים את הסניפים בחו"ל, וזה גם מה שמעניק לי את הכוח להקים אותם בארץ ישראל”.

נמצא לפעמים "מתחת לתנור" - כמו בסיפור הבא: יום אחד הגיע למקום יהודי שהתעניין בהצעות עבודה. לפני הצהריים הוא שימש כנהג של איש עסקים גדול, אך היה פתוח לשמוע הצעות עבודה נוספות. כאשר שמע אחד החברים בכולל את שמו של איש העסקים - עברו משמש מיודענו כנהג - ביקש מהנהג לסדר לו עימו פגישה.

מסתבר שהיה מדובר באחד המנהלים של 'וולמט', אותה ניתן להגדיר כרשת בעלת כוח הקנייה הריכוזי הגדול ביותר בעולם! אם היה החבר מנסה לארגן לעצמו פגישה עם המנהל בדרכים המקובלות, היה עליו להמתין שנתיים... כאן הוא קבע פגישה מהירה שפרחו בזכות אותה פגישה.

“הצלחנו לארגן פגישות” מספר הרב הוניג “עם דמויות שרק כדי להיפגש איתם היו אנשים מוכנים לשלם הרבה מאוד כסף!”

הסניף בליקווד גרר הקמת סניפים בערים נוספות, וכעת מכריז ר' דוד שהוא מתעתד להקים סניפים בארץ ישראל. הכוללים בארץ עדיין לא הוקמו, אך בלהט האין סופי שלו כבר סיכם ר' דוד עם הגאון רבי יעקב מאיר זוננפלד שליט"א, רבה של רכסים, ועם הרה"ג עמנואל תהילה שליט"א שיבואו למסור שיחות חיזוק בסניף שיוקם...

הר"ר דוד הוניג שליט"א הגיע לארץ לרגל השמחה הרריה בנישואי בנו של מורי ורבו הגאון רבי דוד מן שליט"א, ר"י "כנסת חזקיהו - כפר חסידים". בין 'אופורוף' לחתונה, ובין החתונה לשבת שבע ברכות הספיק לסייר במגוון ערים ופרוייקטים חרדים על מנת לבחון ולקדם הקמת רשת כוללים בארץ, ונפגש עם רבנים, ראשי ערים ועסקנים.

“מוקדם מידי לפרסם פרטים” הוא אומר

ואם אתם שואלים כיצד הגיעו אנשי הכולל למערכת כה מסועפת של קשרים? התשובה היא שקיימים אנשים לא מעטים, מהם שהגיעו למשרות בכירות, מהם עשירים, מהם מקצוענים מהשורה הראשונה, שהמכנה המשותף שלהם הוא המוכנות לעזור ליהודי. אלא מאי? יהודי מן השורה לא מכיר אותם ולא יודע למי לפנות לבקשת עצה. מצד שני גם הם לא מסוגלים לשבת בטלפון ולקבל פניות פרטיות. אך כאשר קיים גוף שמרכז את הפניות ויוצר את הקשרים הנכונים בהתאמה, אזי התוצאות בהתאם:

אחד מתושבי לייקווד עבד לפרנסתו בחברת מחשבים גדולה במנהטן, ניו יורק. לימים החליט להקים בניו ג'רזי חברת מחשבים חדשה. הידע הטכני המדהים שלו שכנע אותו שבכוחו לעמוד בראש חברה משלו. בדיוק עם פתיחת החברה הבחינה אשתו במודעה מטעם הכולל, והיא הציעה לו להצטרף.

כאשר סיים את שעות הלימוד שלו, ישב בחברת אנשי עסקים נוספים. עד מהרה למד לדעת, עד כמה רב הפער בין ידע טכני לבין ידע ניהולי. או אז הבין שגם אם אתה גאון עולמי במחשבים, אין זה אומר שאתה יודע לנהל חברת מחשבים. בהמשך הפגישו אותו עם אנשי מקצוע שהעניקו לו את הכלים הנכונים, וכיוונו אותו כיצד להמשיך ולרכוש את מה שחסר לו. בינתיים, עד שהחברה החדשה תעמוד על שתי רגליים יציבות, הוא קיבל מספר פרויקטים מחברים בכולל שהיו זקוקים לעבודות בתחום.

כיום הוא אסיר תודה על שנמנעה ממנו הרפתקה, ועל שנשללה בפניו הדרך להקמת חברה יציבה. הוא מדגיש שכל העזרה הוגשה בצורה מכובדת.

קשרים רבים נוצרו “במקרה”, בתוך כדי הפעילות, זה פשוט לא ייאמן עד כמה האוצר



עם ראש עיריית ב"ב הרב יעקב אשר



עם הרה"ק הרב אורי מקלב בלשכתו בכנסת

“סגולה בדוקה” לשלום בית

“סיימתי את השיחה בטלפון והרגשתי צורך לפרוק את עצמי בבכי ארוך” משחזר ר' דוד הוניג. היתה זו אשה כשרה שמתגוררת בליקווד אשר התקשרה להודות לו על הצלת ביתה. בעלה היה מחוסר עבודה שישב בבית. כל אחד מתאר לעצמו איזה “שלום בית” כבר יכול לשרור במקום שכזה. יום ורודף יום. ההוצאות ממשיות וההכנסות לא מגיעות. באופן אין קרן אור, והתסכולים רק הולכים ומתרחבים... הם כבר התקשרו לכל מי שיכלו, הוגיעו את מוחם ככל הניתן, קראו את כל מודעות הדרושים - אך פתרון אין.

הכל השתנה ברגע ששמע בעלה על הכולל הייחודי. ביום הראשון בו הלך ללמוד בכולל, חזר הביתה עם פנים צוהלות. לא! הוא עדיין לא השיג עבודה. הוא עדיין לא פתר אפילו אחת מהבעיות שלו - אבל עברו עליו שני שינויים אדירים.

ראשית הוא ישב ולמד כמה שעות עם ראש חבורה נפלא, עם כוס תה ואפילו עוגיות לקינוח. הוא כבר לא מובטל שלא עושה כלום, הוא יהודי שמשתדל לחזור לגמרא הישיבתית שלו. שנית נפתח עבורו אופק לעתיד. אם לא היום אז מחר, ואם לא מחר אז בעוד חצי שנה. יום יבוא ואחד הרעיונות שיעלו במקום יתאימו לו. כאן הוא מחובר לגוף דינמי, תוסס, רווי קשרים, שבסייעתא דשמיא יעמוד לצידו.

את כל הפרטים החליט: “אני מצטרף ללימוד!”

“הנתון הבסיסי שעומד מאחורי הרעיון” מסביר ר' דוד “הוא ריכוז נתונים. כאשר אתה מעוניין לרכוש לחם וביצים, אין היגיון שתקנה את הלחם בשכונת הר נוף הירושלמית, את החלב בשכונת פרדס כץ הבני ברקית, ואת הביצים בבית שמש. אדם נורמלי קונה את כל המוצרים במקום אחד. באותו אופן, כאשר יהודי משלנו זקוק לסייע, אין כל היגיון שהוא יסתובב באלף מקומות. אנחנו ריכזנו תחת קורת גג אחת את כל הכלים שיוכלו לסייע לו.

“הכלים מורכבים מכמה סוגים. מידע אודות “דרושים”, דרך הדרכה מקצועית והכנה לראיונות עבודה; מערכת מסועפת של “קשרים” במדינה ומחוצה לה. וטפסי סיוע של הרשויות כמו ביטוח לאומי, כרטיסי מזון, ותוכניות סיוע ממשלתיות נוספות שניתנות בארה"ב.

“מלבד זאת אנו מקושרים על כל אחד מהארגונים הגדולים שפעילים בתחומים שונים כבר עשרות בשנים. אם לאדם פרטי יכול לקחת חצי שנה כדי לגלות מי בכלל יכול לעזור לו, אצלנו הוא יגלה זאת במהירות”.

יפה שליט"א, שביזמותו יסדנו בכולל את שיחות החיזוק. השיחות התגלו כגורם רוחני חזק ביותר. מדובר בשיחות שנמשכות מחצית השעה בלבד, אך הן איכותיות וגדושות. אנו זוכים להיענות של גדולי הרבנים, הדרשנים והמגיידים שפוקדים את הכולל. בקרוב אנו מתעתדים להציע לציבור הרחב את הקלטות של השיחות הנפלאות”.

הנה סיפור הצלחה נוסף, מקורי. בתום אחת מדרשות החיזוק ניגש יהודי למארגן ואמר לו: אתה לא מתאר לעצמך איזה דבר עצום עשית הערב, אני אספר לך. מזה חודשיים שאני מנסה להשיג בטלפון את הרב שדרש כאן עכשיו, אך כפי הידוע לך מדובר באישיות שמאוד קשה להשיג אותה. אני צריך לדון איתו באיזה נושא, אך לא מצליח להשיג אותו.

כאשר פרסמתם שהוא עומד לדרוש כאן, מיהרתי הנה כדי לשוחח איתו. ואכן, לאחר הדרשה ניגשתי אליו וקבענו שבעוד שלושה שבועות אוכל להתקשר אליו ולשוחח בענין החשוב. “דע לך!” סיים האיש הנרגש “שמעבר לכל החיזוק שהבאתו גרמה, צמחה מכך ליהודי טובה גדולה עד מאוד!...”

והנה “סקופ עיתונאי”: “עיתונאי בארה"ב התעניין בכולל לשם יצירת כתבה, כאשר שמע

ישנם אנשים מוכשרים ומוצלחים שלא חשים קשר לכל מסגרת, אלא רק לסוג כזה של מקום. ה'כלים' שיש לנו להציע לא פוסחים על שום תחום בעולם. מגיע יהודי שחלום חייו לשמש כמגיד שיעור, אך הוא מעולם לא שאל את עצמו את השאלה הפשוטה האם הוא מתאים לתפקיד. האם לאחר ששיג את המשרה הוא יהיה מרוצה? האם התלמידים יהיו מרוצים? אדם כזה נפגש עם תלמיד חכם אדיר - בעל דעת ותבונה - ובתוך חצי שעה יודע מה מתאים לו 'עיון' או 'בקיאות'. ישיבה כזו או דווקא ישיבה מסוג אחר. מלבד זאת, הוא יוכל לרכוש כלים פשוטים שסייעו בידו להשיג את מבוקשו. הרי עיקר משאת חייו זה לשבת וללמוד, והוא מעולם לא שאל את עצמו שאלה כמו “באיזו צורה עלי להציג את עצמי בפני בעל המוסד”. כאשר יתוודע לכלים הללו זה יפתח בפניו את השערים!

שאלה: להרבה אנשים נופלים בראש “פנטזים” גאוניים, אך אין להם הדרך כיצד לתרגם זאת לעולם המעשה, האם גם הם יכולים להיעזר בכך?

“תשמע סיפור מדהים. ליהודי אחד, תושב ליקווד, היה פטנט מדהים שקשור לתחום ה...טילים. כל מי שמע ממנו את הפטנט, חשב את מה שהקורא הממוצע חושב ברגע זה: - - - “מדובר במשוגע!”

אך למרבה הפלא, במערכת הקשרים שיצר הכולל נמצא גם האדם המתאים לנושא זה. הפטנט הועבר לגורמים המתאימים, אשר הציעו אותו למכירה לפנטגון (משרד ההגנה האמריקני). מומחים שבדקו את הפטנט חטפו אותו בשתי ידיים - לא לפני שבעליו תוגמל בסכום עתק. היהודי הזה יושב כיום ולומד בראש שקט!

“קיבלתי עידוד רב מגדולי ישראל שזכיתי להיכנס למעונם, ראש הישיבה הגאון הגדול רא"ל שטינמן שליט"א, הגאון הגדול רבי חיים קנייבסקי שליט"א, הגאון הגדול רבי גרשון אידלשטיין שליט"א והגה"צ רבי דב